



Petit-déjeuner AFIC-OSCI

« **Booster la croissance internationale de vos participations !** »

Mercredi 1^{er} avril – 8h30/10h



L'OSCI est membre de la CGI
la Confédération du Commerce de Gros et International

**9H - 9H15 : Intervention de
M. David SEJOURNE,
MANAGEMENT EUROPE**

*Développement
international dans le secteur
de la Santé, effet de levier
pour la création de valeur.*

1. *SAI : Management Europe (Business dev. dans la Santé)*
2. *Opportunités à l'international . Analyse des enjeux et des stakeholders, grandes tendances - Importance des réseaux*
3. *Private Equity et SAI : Synergies de création de valeur - Enjeux et principaux critères d'opportunités dans les différentes phases de croissance*
4. *Description de Scenarios de création de valeur (business cases clients)*

Solutions de Business development dans la Santé

1. Conseil en Stratégie et Business Models
 - a) Valorisation innovation stratégique : Proposition et chaîne de valeur
 - b) Identification des zones de croissance à l'International et BP
2. Renforcement éventuel des fonds propres
 - a) Privés (PE)
 - b) Publics
3. Mise en œuvre opérationnelle
 - a) Indirecte (distributeurs, agents...)
 - b) Directe (JV, filiale...)
 - c) Mixte
 - d) Territory Management

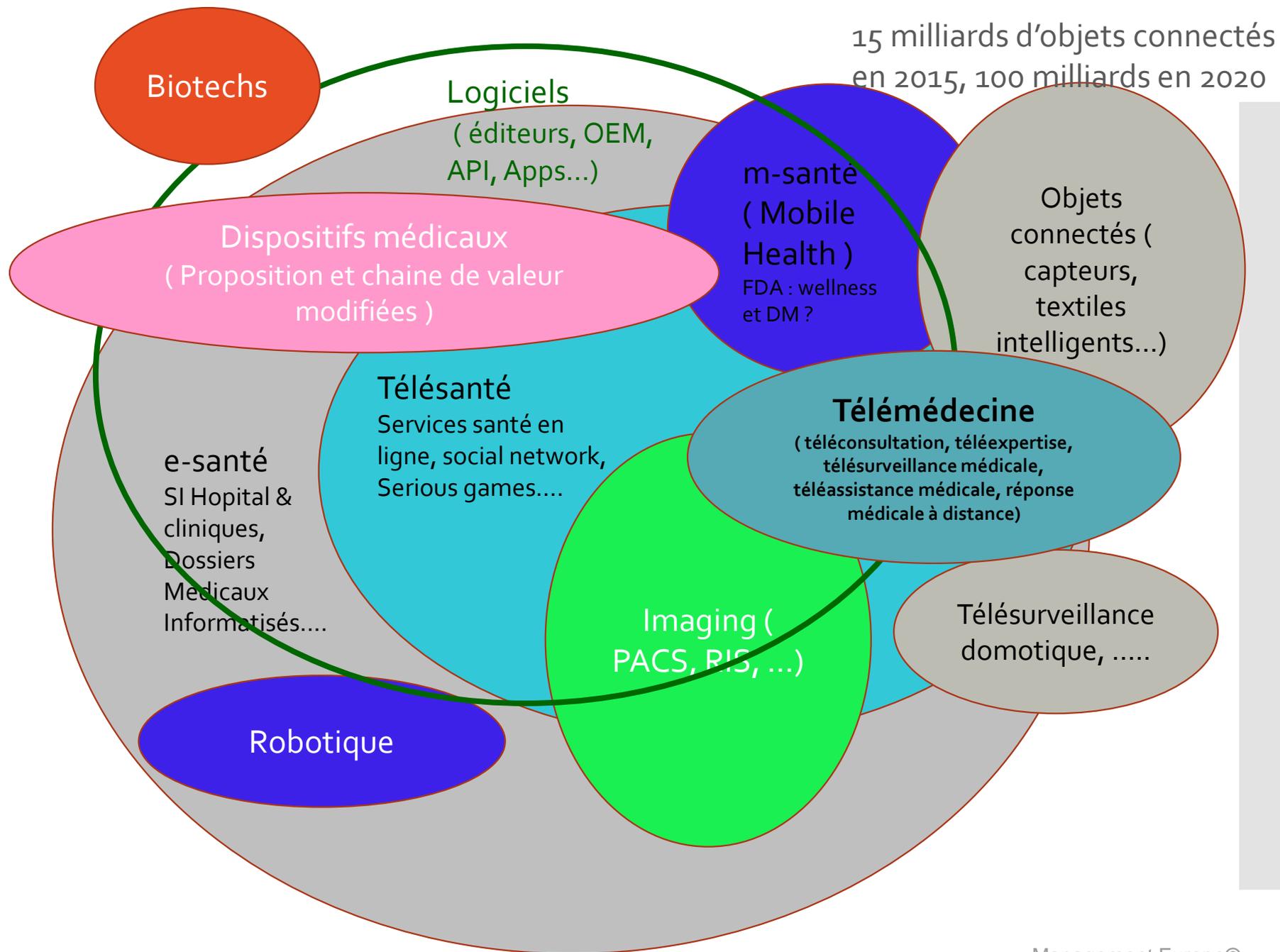


Missions internationales en cours :

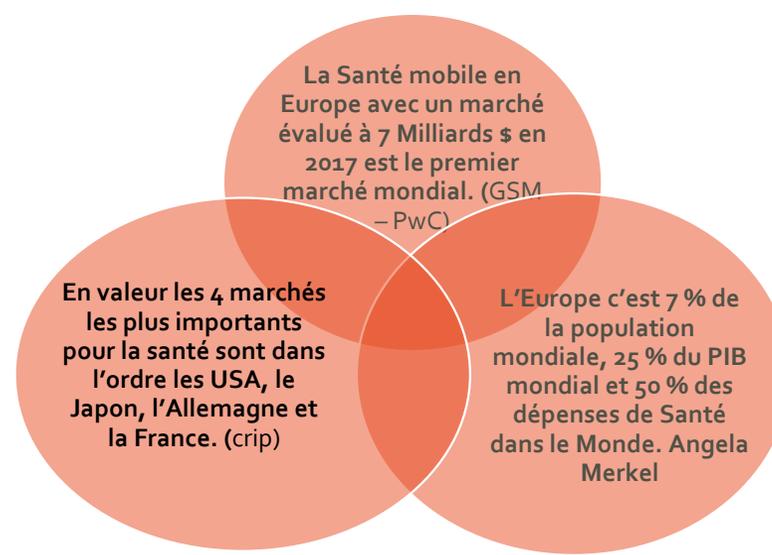
- USA, Canada
- Mexique
- Allemagne
- UK
- Turquie
- ME
- Afrique du Sud

Les Opportunités :

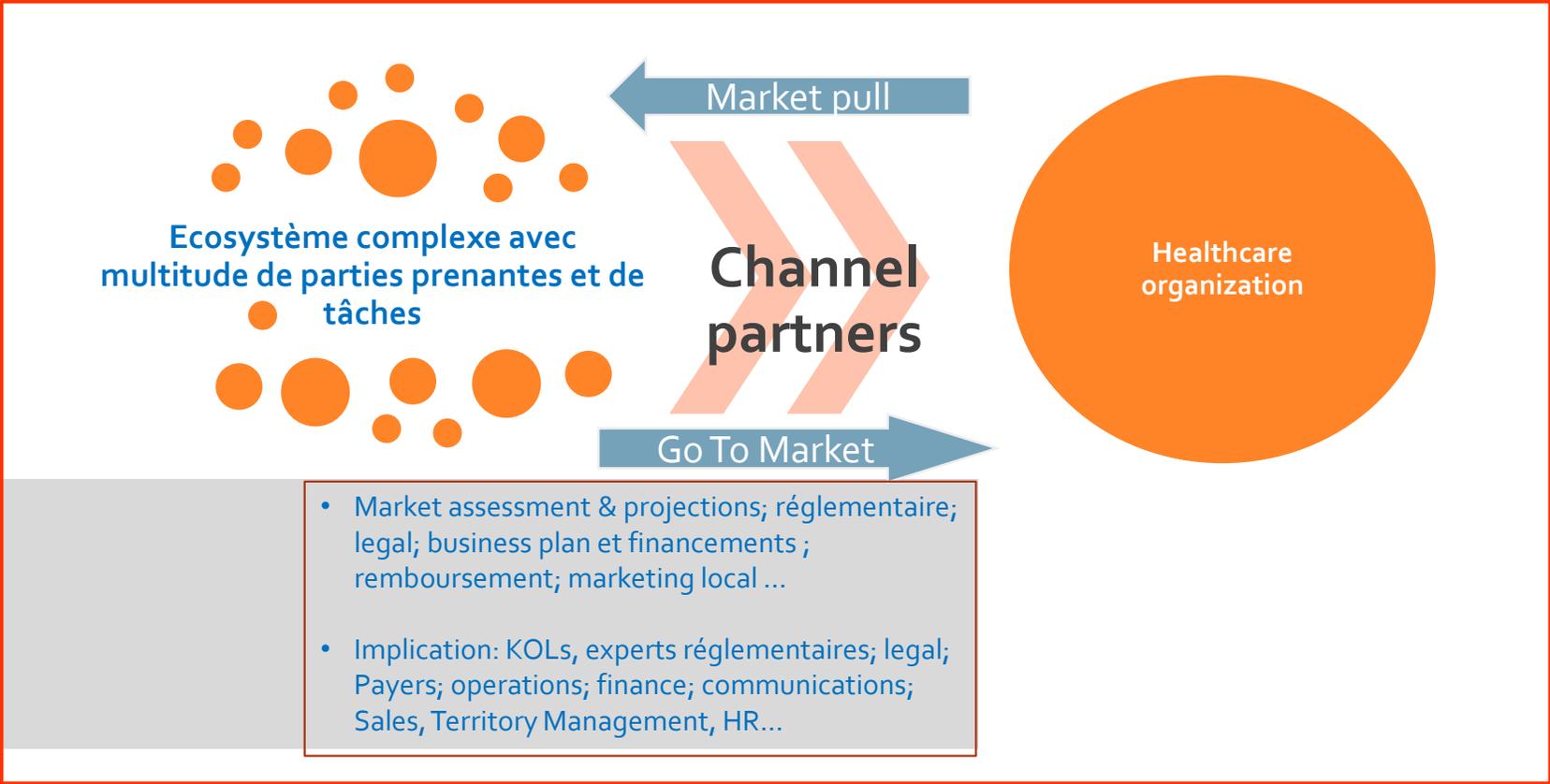
N° 1 Porosité entre le secteur médical et les nouvelles technologies



N°2 Comprendre et maîtriser l'écosystème pour accélérer et amplifier la création de valeur à l'international



- IPO « Sientra » / oct. 2014
- IPO « Collectis » / mars 2015
- .../.....

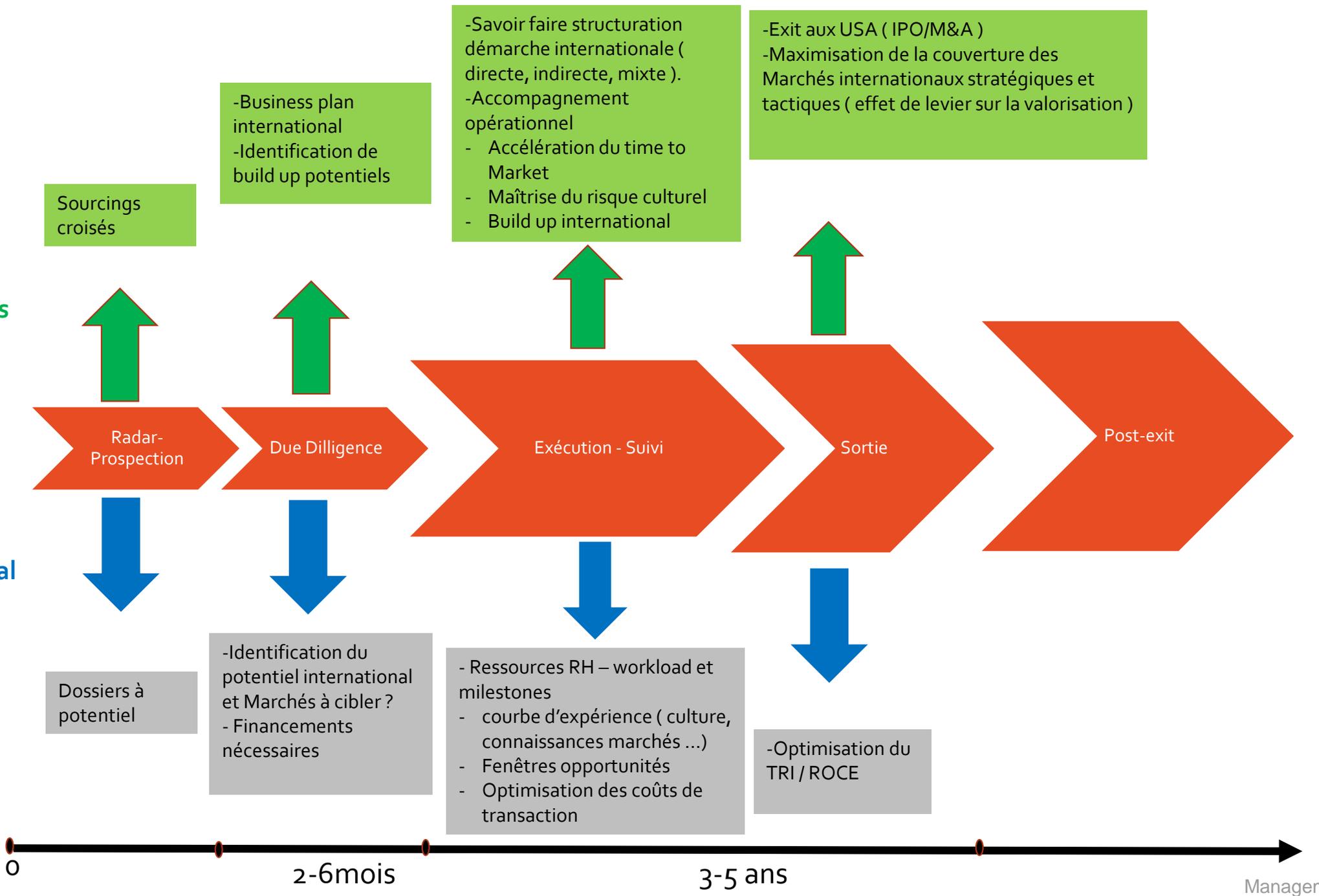


Sources : <http://www.nasdaq.com/article/breast-implants-go-public-sientra-sets-terms-for-75-million-ipo-cm403732> / <http://www.fiercebiotech.com/story/collectis-pulls-228m-ipo-bankroll-its-car-t-ambitions/2015-03-25>

PE & SAI : SYNERGIES DE CREATION DE VALEUR

Opportunités de création de valeur

Enjeux liés à l'international





« Management Europe nous a aidé à prendre les bonnes décisions stratégiques et nous a connecté avec d'excellents professionnels, notre chiffre d'affaires et nos marges ont fait des bonds ».

M. T. – PDG d'une entreprise de logiciels médicaux

Quelques Business cases aux Etats Unis et en Europe

Business cases d'Entreprises 1M€ < CA < 30 M€

- **Solution échographique en mode SaaS**

Elaborations des modèles d'affaires. Accompagnement international sur les USA et Europe.

- **Groupe éditeur de logiciels secteur sanitaire et médical (DM classe I)**

Plusieurs missions de positionnement stratégique et concurrentiel, d'accompagnement opérationnel au déploiement d'Opérations à l'export (zone Amérique du Nord, central, Allemagne, Turquie).

- **Fabricant d'implants en forte croissance (DM classe II et III)**

Accompagnement sur le déploiement des opérations au Mexique (réglementaire et distributeurs), Turquie, ME, Afrique du Sud.

Accompagnement Stratégique sur les US en vue de créer de la valeur pour l'actionnaire avec un fort effet de levier.

- **Plateforme e-santé** Participation à la conception d'une nouvelle plateforme Web 2.0 et du business modèle référent. Développement international (Europe, Amérique Latine, Asie).

- **Société éditrice de Serious Games**

Direction Générale, client majeur dans le domaine médical ayant utilisé un serious game pour valoriser sa technologie en vue de son IPO.

- **Acteur majeur application de e-Santé (Apps cleared)**

Participation à « l'ouverture de portes » à haut niveau dans l'Industrie Pharmaceutique en Europe. Optimisation du marketing médical.

- **Biotech Vaccins**

Instruction d'une levée de fond en vue de financer une phase 2. Pilotage de la due dilligence et du Business Plan.

- **Serious Game thérapeutique**

(Innovation stratégique majeure) - Mission en cours

Identification de Business Modes aux USA en vue de substitution des pratiques actuelles.

Informations plus précises sur nos missions sur demande.

Management Europe

Contact

David Séjourné +mob : 33662735871
dsejourne@management-europe.com
www.manaqement-europe.fr



MANAGEMENT EUROPE

An outside team of insiders